



# Konfigurierbares Bündel

Die E-Commerce-Branche wächst rasant und ermöglicht es Unternehmen, neue Use Cases einzuführen, wie beispielsweise das vereinfachte Einkaufen komplexer Produkte. Üblicherweise erfordern solche komplizierte Artikel individuelle Anpassungen und somit eine Verkaufsberatung durch einen geschulten Verkäufer. Für viele Kunden, vor allem aus dem B2B-Bereich, ist es von großer Bedeutung, ein individuell zusammengestelltes Produkt zu erwerben. Dabei sind sie als Käufer auf der Suche nach Wegen, solch ein individuell zusammengestelltes, kompliziertes Produktset an einem Ort zu kaufen. Da konfigurierbare Bündel den Verkaufsprozess so weit wie möglich vereinfachen, helfen sie Ihnen, Kunden durch Personalisierung und Benutzerfreundlichkeit zu gewinnen und zu halten.

Konfigurierbare Bundles wurden entwickelt, um den Umsatz und die Kundenzufriedenheit zu steigern, indem die Komplexität Deiner Produkte reduziert und Deinen Kunden eine Art Self-Service-Tool an die Hand gegeben wird, das sie durch den Bestellprozess begleitet.

## So funktioniert es

The screenshot shows the Spryker Admin interface for editing a configurable bundle template. The page title is 'Edit Configurable Bundle Template: 1'. The interface is divided into a sidebar on the left and a main content area. The sidebar contains navigation options like Dashboard, Sales, Customers, Category, Content Management, General, Products, and Search and Filters. The main content area has a 'Template details' section with tabs for 'General' and 'Slots'. Under 'Slots', there is a table with columns for Slot ID, Slot Name, and Number of Items. Below this, there is a 'Slot 1' section with a table of products, including columns for Product ID, SKU, and Name. The products listed include various desk models like 'UPLIFTER standing desk, electrically height-adjustable' and 'Hammerbacher UPLIFTER standing desk'.

Konfigurierbare Bündel werden über ein Template in Ihrem Spryker-Backend erstellt, welches alle Metadaten des Bündels enthält. Die Slots in der Vorlage beinhalten eine ihr zugewiesene Produktliste. Sie können eine unendliche Anzahl von Slots in Ihrer Vorlage anlegen und so selbst die komplexesten Produkt-Cases vereinfachen.

Im Frontend kann der Kunde pro Slot ein Produkt auswählen, um sein Bündel nach seinen Wünschen zusammenzustellen. Als Shop-Inhaber können Sie bestimmte Slots als optional markieren, sodass der Kunde diese überspringen kann. Die Produktauswahl findet auf einer zusätzlichen Konfigurationsseite statt.

The image shows two screenshots of the 'Office bundle' configuration interface. The top screenshot displays a list of products available for selection in Slot 1. The bottom screenshot shows the final configuration with all slots selected and a summary of the items in the cart.

Slot 1	Slot 2	Slot 3	Slot 4	Summary
<p><b>UPLINER standing desk, electrically height-adjustable - 725 - 1185 mm, WxD 1800 x 800 mm - tabletop white</b> SKU: 575056</p> <p>€639.39 <small>incl. VAT</small></p> <p>Select</p>				
<p><b>Hammerbacher UPLINER standing desk, electrically height-adjustable - 725 - 1185 mm, WxD 2000 x 1000 mm - tabletop white</b> SKU: 575057</p> <p>€693.33 <small>incl. VAT</small></p> <p>Select</p>				
<p><b>mauser ARCOS writing desk - WxD 1800 x 800 mm - panel pure white</b> SKU: 575186</p> <p>€427.57 <small>incl. VAT</small></p> <p>Select</p>				
<p><b>UPLINER standing desk, electric - without tray WxD 1800 x 800 mm - substructure silver, light</b> SKU: 574995</p>				
<p><b>Hammerbacher UPLINER standing desk, electric height-adjustable - 725 - 1185 mm, WxD 1200 x 800 mm - tabletop beech decor</b> SKU: 103889</p>				

Slot 1	Slot 2	Slot 3	Slot 4	Summary
<p><b>Hammerbacher UPLINER standing desk, electrically height-adjustable - 725 - 1185 mm, WxD 1200 x 800 mm - tabletop beech decor</b> SKU: 103889</p> <p>€592.52 <small>incl. VAT</small></p>				<p><b>Total</b> €1,356.70 <small>incl. VAT</small></p> <p>Add to Cart</p>
<p><b>office active operator swivel chair, backrest height 650 mm - point-synchronous mechanism, flat seat - seat black, netting backrest, white</b> SKU: 103510</p> <p>€253.30 <small>incl. VAT</small></p>				
<p><b>Wood stackable chair, upholstered - VE 4 pieces, substructure chromed - upholstery black</b> SKU: 212427</p> <p>€482.69 <small>incl. VAT</small></p>				
<p><b>Cherry Optical Mouse GENTIX JM-0300-2 corded USB, black</b> SKU: 426582</p> <p>€8.19 <small>incl. VAT</small></p>				



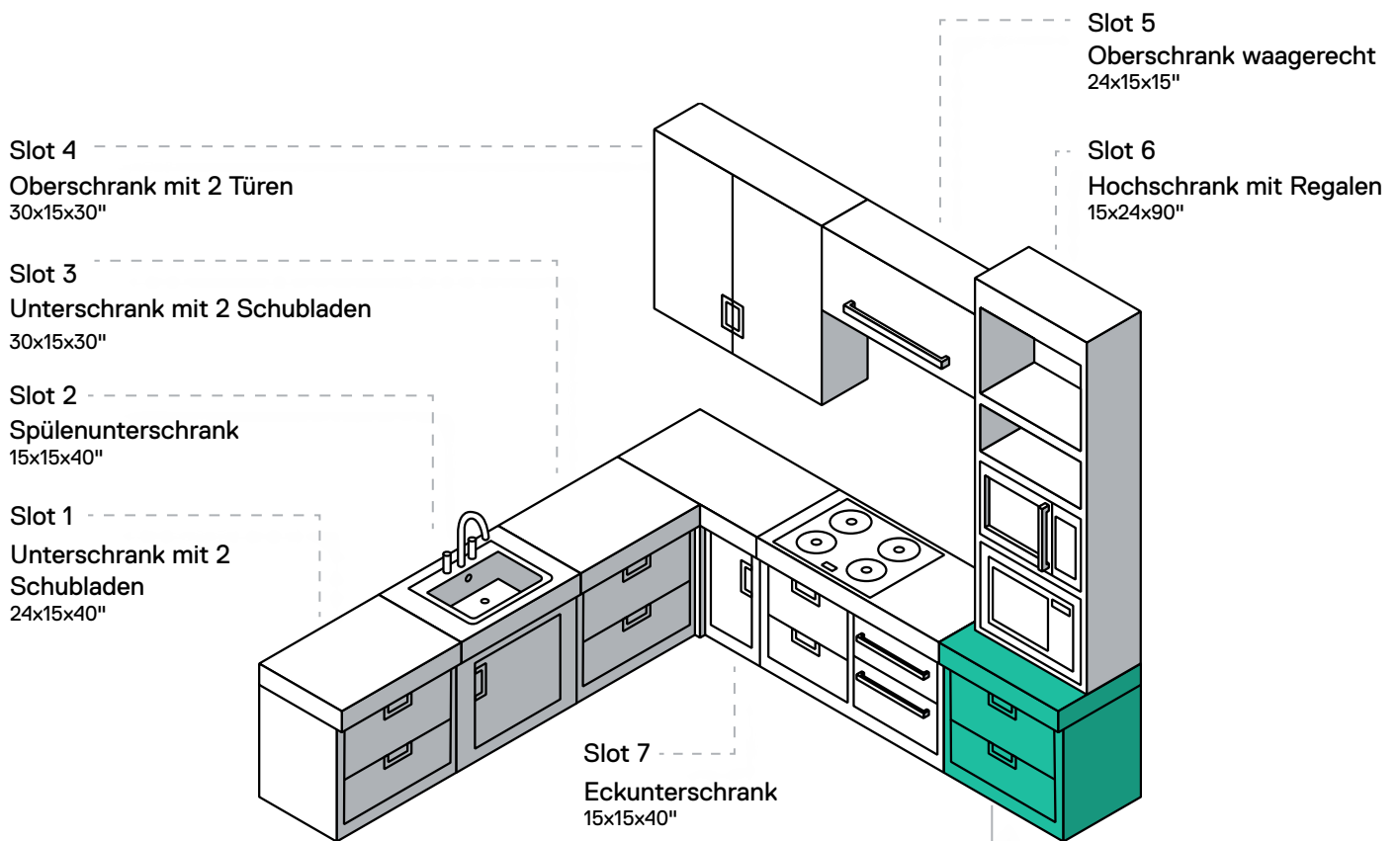
Sobald das Bündel vollständig konfiguriert wurde, wird es gruppiert und in den Warenkorb des Kunden gelegt.

# Unterstützte Spryker-Features

- Warenkorb
- Kommentar-Widget
- Angebotsmanagement
- Warenkorb teilen
- Freigabeprozess
- Kundenspezifische Preise
- Geschenkgutscheine
- Versandtrennung

## Fallbeispiel

Ein klassisches Beispiel dafür, wie ein komplexes Produkt als konfigurierbares Bündel zusammengestellt werden kann, ist die eigene Küchenplanung. Jeder Schrank und jede Tür werden in all ihren Varianten individuellen Slots zugeordnet.



Der Kunde kann dann die Konfigurationsseite besuchen und durch jeden Slot navigieren – mit dem Wissen, dass jede individuell getroffene Slot-Auswahl durch die anderen Slots ergänzbar ist.

Slot 8
<b>Unterschrank</b> 25x15x30"
<b>Unterschrank mit 3 Schubladen</b> SKU: 12234
<b>Unterschrank mit 2 Schubladen</b> SKU: 12235
<b>Unterschrank mit 2 Böden</b> SKU: 12236
<b>Unterschrank mit Auszug</b> SKU: 12237
<b>Unterschrank mit Regalkorb</b> SKU: 12238

# Möglichkeiten durch die Verwendung von konfigurierbaren Bündel



## Hilfreiches Begleit-Tool

Der größte Vorteil von konfigurierbaren Bündel ist, dass Sie komplexe Produkte in Ihrem Online Shop anbieten können, welche normalerweise mithilfe eines Verkäufers offline verkauft werden. Die Konfigurationsseite reduziert die Komplexität, indem sie den Kunden durch jeden notwendigen Schritt des Kaufprozesses begleitet. Dadurch wird es Ihnen ermöglicht, Ihre Marktreichweite zu vergrößern und Ihr(e) Produkt(e) einem neuen Kundenstamm vorzustellen.



## Nutzen Sie die Preisintransparenz

Kunden lieben es, ein gutes Geschäft zu machen. Wenn Kunden Produkte jedoch separat kaufen, verursacht der Preis von mindestens einem Produkt meist Unzufriedenheit, da dieses ihnen zu teuer erscheint. Dadurch das mehrerer Produkte zu Bündel zusammengefasst werden und der Kunde die Bündel nach seinen eigenen Wünschen konfigurieren kann, entsteht eine gewisse Preisintransparenz. Das bedeutet, dass Kunden weniger dazu verleitet werden, den Preis jedes Produktes herausfinden zu wollen. Sie akzeptieren stattdessen den Preis des kompletten Bündel, ähnlich wie beim Handykauf: Viele Kunden entscheiden sich dafür, einen etwas teureren Handytarif mit neuem Handy zu kaufen, anstatt alles einzeln zu erwerben.



## Verbessertes Käuferlebnis

Konfigurierbare Bündel werden von Kunden häufig deshalb geschätzt, weil diese den Komfort deutlich erhöhen. Eine vordefinierte Auswahl von Produkten und die Möglichkeit, eine Reihe von Artikeln mit nur einem Klick hinzuzufügen, verkürzt die Kaufzeit erheblich. Mit einem konfigurierbaren Bündel können Kunden zudem mit neuen Produkten in Kontakt gebracht werden, die sie möglicherweise nicht von selbst gekauft hätten, was wiederum dazu führt, dass diese letztendlich mehr ausgeben.



## Einheitliche Marketingbemühungen

Das Zusammenfügen von mehreren Artikeln zu Bündeln vereinfacht Ihre Marketinganstrengungen. Anstatt jeden Artikel separat zu bewerben, können Sie diese effizient als konfigurierbare Bündel bewerben, wodurch Marketingkosten gesenkt, Werbeflächen gespart und neue Perspektiven für Marketingkampagnen oder Rabattprogramme geschaffen werden.

